
Auf der Suche nach der passenden PKV ist die qualifizierte Beratung sehr wichtig

Wie findet der Apotheker seine beste private Krankenversicherung ?

Karlsruhe, 15. Oktober 2012 - Die eine beste private Krankenversicherung gibt es nicht. Wer den Anbieter einer privaten Krankenversicherung (PKV) sucht, der mit seinen Leistungen alle anderen in den Schatten stellt, der befindet sich auf einem aussichtslosen Irrweg. Zu unterschiedlich ausgestaltet und auch unübersichtlich sind die jeweiligen Vor- und Nachteile der aktuell mehr als 1000 Versicherungstarife. Da helfen auch Testberichte und die zahlreichen Ranking- und Ratingangebote nur bedingt weiter, sind sie doch im Allgemeinen durch Voraussetzungen und Beschränkungen in ihrer Aussagekraft nur begrenzt hilfreich. Es werden zum Beispiel die Kennwerte eines ‚Standardkunden‘ zum Vergleich herangezogen, den es so allgemeingültig bei der infrage kommenden Klientel der Selbstständigen, Beamten, Angestellten und Studenten natürlich nicht gibt. Oder man konzentriert sich aus Gründen der Praktikabilität auf wenige Merkmale einer Versicherung, wie Servicequalität oder Beitragsstabilität. Für einen individuellen PKV-Neuabschluss oder –wechsel ist aber das unter den bestimmten Kundenvoraussetzungen speziell optimierte Angebot, sprich die für den vorliegenden Fall beste Versicherung, zu ermitteln. Hier hat sich die ApoRisk GmbH als Versicherungsmakler dezidiert auf die Pharmaziebranche spezialisiert und bietet den Apothekern und Apothekerinnen qualifizierte Unterstützung bei Auswahl, Abschluss und dauerhafte Betreuung während der gesamten Laufzeit der PKV an.

Allein aufgrund der Größe des Marktes und der unübersichtlichen und in ihrer Struktur oft nicht vergleichbaren Tarife ist ein individueller PKV-Vergleich durch einen

unabhängigen Experten notwendig. Auf der Basis der vorliegenden Voraussetzungen, Anforderungen und Wünsche des Kunden kann er den besten Tarif ermitteln. Tests und Rankings können eine gewisse Unterstützung dabei leisten. Aber allein das große Angebot der privaten Krankenversicherungen lässt nur sporadische oder partielle Marktuntersuchungen zu. So stellt beispielsweise Stiftung Warentest eine größere Übersicht nur alle paar Jahre auf. Als Beispiel gab es einen umfangreicheren Testbericht im Jahre 2006 (<http://www.test.de/Private-Krankenversicherung-344-Tarife-im-Test-1447386-0/>). Und die bekannten Ratingagenturen im PKV-Bereich beschäftigen sich oft nur mit einem bestimmten Merkmal, wie der Beitragsstabilität des Versicherers.

5 gute Gründe für eine PKV von ApoRisk

Hier bietet ApoRisk 5 gute Gründe, warum ein selbstständiger Apotheker oder Apothekerin auf die Unterstützung des unabhängigen Maklers zurückgreifen sollte:

1. Fachkompetenz im pharmazeutischen Berufsstand mit langjähriger Spezialisierung auf die Nische Apotheken / Apotheker/Innen
2. Attraktive Rahmen- bzw. Gruppenverträge mit Annahmegarantie, die von verschiedenen Standesorganisationen empfohlen werden, mit u.a. preiswerten Beiträgen in dieser separierten Gemeinschaft
3. Für den Berufsstand der Apotheker besonders günstig kalkulierte Tarife in einer gesunden Gemeinschaft
4. Kostenfreie Prüfung einer Vertragsoptimierung bei bestehender privater Krankenversicherung – Ermittlung der wirtschaftlich sinnvollsten Lösung im Sinne von Beitrag und Leistung
5. Kontinuierliche Betreuung während der gesamten Laufzeit eines Vertrages (mit z.B. Hilfe im Leistungsfall oder Optimierung der Krankenversicherung bei neuen gesetzlichen Rahmenbedingungen)

Um den besten Tarif für seinen Kunden zu ermitteln, werden von den Experten der ApoRisk alle Leistungsmerkmale der Tarife herangezogen und unter Berücksichtigung der Kundenpräferenzen bewertet. Dazu zählen unter anderem die Beiträge, der

Leistungsumfang der Tarife, die Flexibilität der Tarife (individuelle Bestimmung des Versicherungsumfanges, Kombination unterschiedlicher Tarife des Versicherers, Selbstbehalt, etc.), die Finanzkraft des Versicherers mit seiner langfristigen Beitragsentwicklung und -stabilität bzw. der Beitragsrückerstattung, wichtig auch die Kundenorientierung, dargestellt z.B. durch das aus Kundenmeinungen vom Deutschen Institut für Service-Qualität (DISQ) ermittelte ‚Service-Niveau‘ sowie nicht zuletzt auch der Erfolg des Versicherers. Weitere Informationen: (<http://aporisk.de/private-krankenversicherung-fuer-apotheker-und-apotheken-gruppenversicherung.html>).

Über ApoRisk GmbH

Die ApoRisk® GmbH ist ein Versicherungsmakler, der sich auf die Bedürfnisse der Apotheker und ihrer Mitarbeiter spezialisiert hat. Das Maklerunternehmen arbeitet nach modernem Direktkonzept über ein aufwendig gestaltetes Internetportal (www.aporisk.de / www.pharmarisk.de), verbunden mit einem Beratungsservice unter kostenloser Infohotline (Tel.: 0800. 919 0000) und kostenlosem Fax (0800. 919 6666). Das Internetportal bietet nicht nur detaillierte Informationen zu Wirtschafts- und Versicherungsfragen, sondern unter ‚Aktuell‘ auch eine Übersicht der wichtigsten Branchenmeldungen aus dem gesamten Gesundheitsbereich.

Der Wegfall aufwendiger Vertriebsstrukturen schont die Kosten und kommt den Policen zugute. Als Makler ist ApoRisk zudem unabhängig von bestimmten Versicherungsunternehmen und kann somit alle Versicherer auf den Prüfstand stellen. Mithilfe ausgefeilter Software wird dann aus allen am Markt verfügbaren Policen ein optimales, individuell auf die Bedürfnisse abgestimmtes Angebot erstellt. Das heißt, die Beratung beschränkt sich nicht nur auf Produkte, sondern hat die tatsächlichen Risiken im Blick.

Das individuelle Angebot kann bei Bedarf alle in der Apotheke auftretenden Geschäfts- und Privatriskiken sowohl für den Apotheker wie für seine Mitarbeiter einbeziehen. Die Allgefahren-Apothekenversicherung PharmaRisk ist zum Beispiel ein möglicher Ansatz zu einer umfassenden Geschäftsversicherung, die in einer Police die wichtigsten Risiken des Apothekenbetriebs abdeckt (Deckungsübersicht: <http://www.pharmarisk.de/apothekenversicherung-checkliste.html>), angefangen von der Betriebshaftpflicht und weiteren Haftungsansprüchen Dritter bis zu

Sachsubstanzschäden und Ertragsausfälle infolge Betriebsunterbrechung. Diese Zusammenfassung der Apothekenrisiken in einem Vertrag spart ebenfalls Zeit und Kosten: eine Versicherung gegen viele Risiken, ein Ansprechpartner und eine einfache Berechnung des Beitrages. Genauso umfangreich ist eine Risikoabdeckung auf der privaten Seite möglich von Gesundheit über Vorsorge und Sicherheit bis zu den Finanzen. Für die Mitglieder namhafter Standesorganisationen bietet ApoRisk außerdem besondere Leistungen und Tarife an, die nur im Rahmen einer derartigen Solidargemeinschaft der Apotheker möglich sind.

Weitere Informationen:

ApoRisk GmbH
Herrn Arslan Günder,
Geschäftsführer

Scheffelplatz | Schirmerstr. 4
76133 Karlsruhe

Tel.: 0721. 16 10 66 - 0
Fax: 0721. 16 10 66 - 20

Persönliche Beratung:

Tel.: 0800. 919 00 00
Fax: 0800. 919 66 66

E-Mail: info@aporisk.de

Web: www.aporisk.de
www.pharmarisk.de

Pressekontakt:

Paul Vermeehren
Freier Fachjournalist

Redaktionsbüro
Wasgaustr. 19
76227 Karlsruhe

Tel.: 0721 40 3000
Fax: 0322 237 575 78
Mobil: 0178 90 411 49
E-Mail: redaktion_ruesing@t-online.de